



Account Manager francophone natif

Optimy est une entreprise en plein essor qui développe et vend un logiciel unique (en tant qu'application web Software as a Service) pour la gestion du sponsoring, des partenariats et du mécénat. Le logiciel Optimy aide les entreprises et les fondations à optimiser la performance durant le cycle de vie d'un projet.

Nos utilisateurs sont des leaders dans leur secteur, et comprennent BNP Paribas Fortis, BMW, L'Oréal, ING, Volvo, Carrefour, Unipol, Gruppo, Audi, Decathlon, GDF Suez et bien d'autres.

Grâce à notre expansion rapide, Optimy est actuellement à la recherche d'un account manager francophone natif. Le candidat retenu travaillera depuis les bureaux à Bruxelles.

Votre mission:

- Développer de nouveaux pays et marchés
- Créer de nouvelles opportunités
- Négocier des contrats
- Construire des relations sur le long terme avec les clients

Votre profil:

- Vous êtes un jeune diplômé d'une grande école ou d'une université, ou avez une expérience équivalente, qui a toute l'énergie et les compétences pour rapidement devenir un Account Manager accompli
- Le français est votre langue maternelle, et vous avez une forte maîtrise de l'anglais
- Vous êtes enclin à travailler de manière indépendante, et à créer des relations d'affaires au téléphone
- Vous avez d'excellentes compétences en matière de communication et vous vous adaptez facilement à d'autres cultures
- Vous êtes basé ou vous souhaitez vous installer dans la région de Bruxelles (Belgique)

L'offre:

- Une fonction pleine de défis dans une entreprise à la croissance rapide
- Une opportunité d'avoir un impact direct, et de faire partie du développement de l'entreprise
- Un travail permanent avec un salaire fixe et un package de commissions compétitif *sans plafonnement*

Vous pensez avoir ce qu'il faut ? Si oui, allez sur

<http://optimy.workable.com/jobs/14376/candidates/new> pour envoyer votre candidature !