

Notre client est un grossiste renommé en produits métallurgiques. Filiale d'un distributeur international, il est actif depuis quelques années sur le marché belge. Afin d'assurer le développement et la bonne gestion des régions de Flandre Occidentale, du Hainaut et du Nord de la France, il recherche un (m/f) :

Site Manager

Votre connaissance du secteur métallurgique et votre talent commercial feront la différence

Entrepreneurial – Organisé - Proactif

- Vous managez votre « propre entreprise » en tant qu'employé.
- Conjointement avec votre équipe (4 personnes), vous analysez le marché et développez un plan commercial en vue de réaliser les objectifs de vente de votre région.
- Vous êtes responsable du chiffre d'affaires : vous visitez les clients existants et vos prospects, détectez les besoins et créez des opportunités. Vous vous assurez du suivi rapide des demandes. Vous êtes responsable du P&L. Vous êtes orienté résultats.
- Vous créez une dynamique au sein de votre équipe. Vous en êtes le moteur : vous les inspirez, conseillez, encouragez à la prise d'initiative et les soutenez dans leur développement.
- Vous assurez la gestion quotidienne de votre site : gestion du magasin, du stock, de la facturation, du suivi des paiements et du personnel.
- Bref, vous avez envie d'entreprendre, lancer votre propre entreprise en utilisant le nom d'un joueur solide sur le marché et êtes convaincu que vous et votre équipe pouvez faire la différence.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec d'autres gestionnaires de site et la maison-mère.
- Vous êtes basé dans le Hainaut. Vous répondez au Directeur Général de la maison-mère.

Polyvalent avec une affinité pour la vente

- Vous avez une formation technique (A1 ou A2) et avez une affinité pour les produits métallurgiques ou de la construction.
- Une première expérience dans ce secteur est un must, une expérience en tant que commercial n'est pas indispensable mais peut être un atout. Une passion pour aider et conseiller les gens ainsi qu'entreprendre est un must.
- Vous êtes proactif, fiable et travaillez de manière autonome. Vous prenez vos responsabilités pour entreprendre et réussir.
- Vous cherchez la perfection : être le meilleur manager pour votre équipe et le meilleur fournisseur pour vos clients.
- Vous maîtrisez MS Office et utilisez avec aisance un CRM.
- Vous parlez couramment français et néerlandais.
- Vous habitez dans la région.

Notre offre

- Après une formation intense, vous serez à même de manager votre business de façon rentable.
- Une marque avec un accent fort sur la qualité et le service clientèle.
- Une fonction variée ouverte à la prise d'initiative et à l'esprit d'entreprise.
- Un salaire compétitif à la hauteur de vos compétences.

Coordonnées Mercuri Urval : réf. XXX Tél +32 (10) 23 49 99 - www.mercuriurval.be