



THK Europe BV est une filiale de la société japonaise THK Co. Ltd (www.thk.com) qui produit depuis plus de 40 ans des solutions et produits innovants pour des clients renommés dans des secteurs variés comme l'automobile, l'aérospatial, le pharmaceutique ou l'high-tech. La société est leader sur le marché mondial en technologie linéaire et compte aujourd'hui plus de 8.000 employés à travers le monde. « Made by THK » est synonyme de qualité, de performance et de fiabilité. En Europe, THK possède une usine en France et jouit d'une excellente réputation grâce à son équipe de vente basée au Pays-Bas. Afin de contribuer à sa croissance européenne, THK souhaite développer davantage le marché belge et est activement à la recherche de son prochain (m/f) :

(Senior) Sales Engineer

Participez à la croissance du marché belge

Pérenniser l'existant – Développer le potentiel – Entretenir des partenariats à long terme

Dans ce rôle, vous êtes responsable de la vente de produits technologiques complexes et conseillez vos clients sur des applications spécifiques répondant à leurs besoins. Vous offrez un service et un soutien de qualité souvent en coopération avec des distributeurs. Vous pérennisez le portefeuille de clients existants, acquérez de nouveaux clients et développez de nouveaux marchés. Vous êtes en mesure d'identifier de nouvelles applications et opportunités, vous entretenez un bon relationnel et développez des partenariats à long terme. Vous rapportez au Branch Manager Benelux basé à Eindhoven.

Expert technique – Drive commercial – Relationnel

- Vous êtes diplômé de l'enseignement supérieur (orientation ingénieur industriel, mécanique).
- Vous bénéficiez d'une expérience de plus de 5 ans dans la vente de produits linéaires et dans le conseil technique.
- Vous vous distinguez par votre capacité d'analyse et votre personnalité alliant relationnel, esprit d'entreprise, engagement et sens des objectifs. Vous êtes également flexible et résistant au stress.
- Vous êtes capable d'organiser votre travail et gérer votre planning. Vous menez des négociations et concluez des contrats en toute autonomie.
- Vous parlez anglais couramment, la connaissance du néerlandais est un atout.
- Vous utilisez avec aisance les outils informatiques et habitez en Wallonie.

Entreprise internationale – Expert et leader mondial

- Travaillez pour une multinationale dynamique et ambitieuse, en pleine croissance, offrant une large gamme de produits de qualité.
- Bénéficiez du support d'une équipe européenne en pleine expansion pour atteindre vos objectifs.
- Pionnier en Belgique, contribuez au succès des ventes grâce à votre impact personnel et direct sur les résultats.
- Un emploi stable avec des perspectives à long terme et une rémunération attractive incluant une voiture de société, les outils de communication modernes ainsi que divers avantages.

Coordonnées Mercuri Urval: réf. BE-01845- tél. +32 (0)10 23 49 99 - www.mercuriurval.be