

L'ingénieur commercial est responsable du maintien et du développement des relations commerciales avec les clients en Belgique, principalement dans la région Bruxelloise.

L'objectif principal est de générer des ventes par une prospection ciblée (intégrateurs de systèmes, installateurs, clients finaux, consultants) et de développer avec eux une relation à long terme.

Pour créer du business sur le long terme, vous anticipez les besoins stratégiques futurs en développant des activités de préventes ainsi que les relations avec les décideurs.

Dans le cadre du service de préventes, vous préparez les offres et propositions de projets qui répondent aux besoins des clients, en promouvant les solutions technologiques et des business concepts.

Vous travaillez en bonne collaboration avec le Sales Manager Belgique sur les canaux de distribution et les groupes d'installateurs nationaux.

Profile

- Bachelier ou Master en électro mécanique, électricité, informatique, ingénieur industriel ou en électricité.
- 1 à 3 ans d'expérience dans un poste de ventes
- Très bonnes compétences commerciales pour promouvoir des solutions technologiques et proposer des business concepts aux clients prospectés, à tous les niveaux de la société
- Excellentes compétences relationnelles pour maintenir les relations avec les clients finaux
- Langues: français et néerlandais couramment, bonne connaissance de l'anglais

Offre

Nous offrons un poste intéressant dans une société dynamique et internationale avec un package salarial attractif et des moyens de développement dans la société.

Intéressé(e)?

Si vous avez le profil que nous recherchons, envoyez votre cv et votre lettre de motivation, avec référence BE_JSE à karina.vanhoedenaghe@nexans.com.

Nexans

Nexans donne de l'énergie à la vie par une large gamme de câbles et solutions de câblage qui permet d'accroître la performance de ses clients dans le monde entier. Les équipes du Groupe agissent comme partenaires au service de leurs clients dans quatre principaux domaines d'activités : le transport et la distribution d'énergie (réseaux terrestres et sous-marins) les ressources énergétiques (pétrole et gaz, mines et énergies renouvelables), les transports (routiers, ferroviaires, aériens et maritimes) et le bâtiment (commercial, résidentiel et centres de données). La stratégie de Nexans s'appuie sur une innovation continue des produits, des offres de solutions et de services, mais aussi sur l'implication des équipes, l'accompagnement des clients et l'adoption de procédés industriels sûrs et respectueux de l'environnement.

En 2013, Nexans est devenu le premier acteur de l'industrie du câble à créer une Fondation d'entreprise destinée à soutenir des actions en faveur de l'accès à l'énergie pour les populations défavorisées à travers le monde.

Présent industriellement dans 40 pays et avec des activités commerciales dans le monde entier, Nexans emploie près de 26 000 personnes. En 2014, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 6,4 milliards d'euros. Nexans est coté sur le marché NYSE Euronext Paris, compartiment A.

Pour plus d'informations : www.nexans.com

Nexans Cabling Solutions, une filiale de Nexans leader mondial de l'industrie du câble, est spécialisé dans les systèmes de câblage structurés pour des applications relatives aux données, aux fonctions vocales, aux vidéos et à la gestion d'immeuble, au moyen de solutions avec ou sans fil. Grâce aux solutions de gestion intelligentes numéro un sur le marché, un parfait contrôle du réseau est possible.

Nexans offre une gamme complète de produits et de services à valeur ajoutée assurant une fiabilité accrue et des frais de propriété moindres pour les Gestionnaires de Réseau, ainsi que des délais d'installation plus rapides pour les installateurs.

Les projets de développement international sont facilités grâce à notre programme de Gestion des Comptes Principaux et à notre réseau mondial de personnel de soutien.

Basé à Buizingen, en Belgique, Nexans Cabling Solutions offre ses produits et services dans plus de 50 pays. Pour plus d'informations : <http://www.nexans.com/LANsystems>