



## **Offre de Travail Étudiant : Commercial - Appels Clients**

### **Description du Poste :**

Nous sommes à la recherche d'un(e) étudiant(e) motivé(e) pour rejoindre notre équipe en tant que Commercial(e). Ce poste est idéal pour les étudiants souhaitant acquérir une première expérience en vente et développer leurs compétences en communication.

### **Missions :**

- Contacter les clients potentiels par téléphone à partir d'une base de données fournie.
- Présenter les produits/services de l'entreprise de manière claire et convaincante.
- Répondre aux questions des clients et les orienter en fonction de leurs besoins.
- Prendre des rendez-vous pour l'équipe commerciale si nécessaire.
- Assurer un suivi des clients contactés pour maximiser les opportunités de vente.
- Tenir à jour les informations dans le système CRM (Customer Relationship Management).

### **Profil recherché :**

- Étudiant(e) en commerce, marketing ou communication (tous niveaux acceptés).
- Excellentes compétences en communication verbale.
- Aisance au téléphone, avec une bonne élocution.
- Capacité à convaincre et à argumenter.
- Dynamisme, persévérance et goût du challenge.
- Expérience préalable en vente ou en relation client est un plus, mais non obligatoire.

### **Conditions :**

- Contrat : Temps partiel (horaires flexibles selon emploi du temps étudiant).
- Rémunération : À définir selon profil.
- Lieu de travail : Télétravail ou au sein de nos bureaux situés à Gosselies.
- Durée : 3 mois renouvelables.

### **Avantages :**

- Formation complète assurée en interne.
- Opportunité de développer des compétences précieuses en vente et en négociation.
- Intégration dans une équipe jeune et dynamique.

**Comment postuler :** Envoyez votre CV ainsi qu'une courte lettre de motivation à [academy@comopolis.be](mailto:academy@comopolis.be).

Nous avons hâte de découvrir votre candidature ! N'hésitez pas à poser vos questions